



# もいたん通信 ~第39号~ 平成30年6月

本社 〒537-0001 東成区深江北3丁目6-25 Tel 06-6978-3241 Fax 06-6978-3243

■■■この「もいたん通信」は、私たちと何かのご縁があった方にのみ、差し上げております。■■■

## ◆経理部門の改善(改革)をします!◆

こんにちは! お世話になります。太平洋建材代表の福井盛太です。  
もいたん通信第39号をお送りいたします。よろしくお願いいたします。

さて、私たちの会社では4年ほど前に、社内の業務改善を大きく前進させるために、高額な費用をかけて、販売ソフトと経理ソフトを導入(総入れ替え)しました。そして、販売ソフトを取り扱う営業部門や倉庫部門は、この4年の間に目に見えて改善が進んだのですが、経理ソフトを導入した経理部門に関しては、改善が進みませんでした。



全ては社長の責任と言ってしまうかもしれませんが、営業畑出身の私としては、経理に関しての経験や知識にとぼしく、ソフトの導入はしましたが、ほぼベテラン社員に任せきりでした。結果、改善は全くと言っていいほど進まず、とうとう任せてはおけない状況になってしまいました。

もちろん、経理部門がサボっていたわけではありません。むしろ、朝早くから夜遅くまで真面目に働いてくれていました。ただ、平成という時代がもう終わろうとしているにも関わらず、旧態依然のやり方を変えず、自動化できるはずのものが自動化されず、結果、仕事がただただ忙しい状態が続いてしまっているのです。

私個人の考えとして、経理というのは単なる数字合わせではなくて、税理士や税務署に提出する書類作成をメインとするのでもなく、本来は営業部門、倉庫部門、経営陣が知りたい大まかな数字を必要なときにパッと出すことができ、その数字によって各部門が瞬時に状況を掴み、スムーズに手を打っていけるような、いわば潤滑油的な存在であってほしいと思っています。



しかし、この4年間やり方は変わりませんでした。税理士や税務署に提出する書類の作成にばかり時間が取られている様子で、理想とする姿には遠く及びませんでした。

というわけで、業務が落ち着くこの4月から6月、私と専務主導で、経理部門の業務改善(改革)を進めようと思います。そして、1年以内に経理部門の業務量を今の半分以下にしたいと思います。

## それは優しさなのか?それとも... (西淀川営業所・松下真司)

こんにちは、松下真司です。先日、会社の歓送迎会でボーリングに行きました。10年ぶり位にやりましたが見事、優勝しました。久しぶりでもあり楽しかったのですが、翌日から4~5日間は筋肉痛に苦しみました。やはり、普段の運動不足が影響しているようです。家でもその姿を嫁さんから見られ、暖かくなってきたから一緒にウォーキングでもしようか?と言われました。優しさなのか?けなされているのか?微妙な心境です。



### ぽっちゃりメンバーを巻き込みます。(本社・上村元亮)

こんにちは、上村元亮です。昨年に大幅なダイエットに成功した私ですが、月日が経ち、気がつけば走る事もしなくなり、食べる量にも気を使わなくなってきました。体重も一番落ちた時から6kg戻っており、このままではあつという間に元に戻ってしまいそうなので、昨年までの事は出来ませんが、せめてこれ以上増えないように節制をしようと決意しました。自分だけでは続きそうにないので、会社のぽっちゃりメンバーも巻き込んでやろうと思います。



### 「来年は千田さんやから頑張っ！」(西営業所・千田雅之)

こんにちは、千田雅之です。自分が住んでいる町には自治会があり、春と秋に一斉清掃、神社の掃除が1回、夏祭り、どんど焼き、年末夜間の町内パトロールと結構イベント事が…。会長、副会長になると、行事の取り仕切り、自治会費の集金、回覧板の作成等の業務もついてくる始末で、誰もやりたがらず、持ち回り制になっています。先日、春の一斉清掃の際、会長から「来年は千田さんやから頑張っ！」とのお声掛け。すっかり忘れていたので今から来年が恐ろしいです。



### ウイスキー市場が活発です！(西営業所・京谷貴朗)

こんにちは、京谷貴朗(たかお)です。日本のウイスキー市場が非常に活発です。新たな蒸留所がそれぞれ別資本で2016年から2017年にかけて次々と建設、稼働しています。北海道、福島、静岡、滋賀、鹿児島など場所も様々。ウイスキーとして売るには最低3年の熟成が必要で、飲めるのは数年先ですがとても楽しみです。イチローズモルトで有名な秩父蒸留所が今年操業10年を迎え、世界的な賞を2年連続で受賞しました。これからのジャパニーズウイスキーは熱いです。



### 私の致命的な癖。それは…(本社・細川直昭)

こんにちは、細川直昭です。先日、久々に潮干狩りに行ってきました。5歳の子供と2人で行ったのですが、チョロチョロ動き回る子供を見ながらの貝探しは困難を極め、結果取れたのは1個…。しかしお土産で1kgのアサリを貰う事が出来たので、さも自分が取ったかのように意気揚々と自慢しながら持ち帰りました。しかし、私は嘘をつくとき鼻の穴が膨らむという致命的な癖がある為「めっちゃ鼻膨らんでますけど」と一瞬で嘘が見破られてしまいました…。



■本通信をご希望されない方は、大変お手数ですがお名前を書いてそのままFAXしていただきますようお願い致します■

### 【発行者プロフィール】

太平洋建材株式会社 代表取締役社長 福井 盛太 (ふくい もりた)

◆生年月日:昭和46年3月29日 ◆出身地:京都府 ◆趣味:下手くそなゴルフ

### 【発行元】

太平洋建材株式会社

・本社 〒537-0001 東成区深江北3丁目6-25 Tel 06-6978-3241 Fax 06-6978-3243

・西淀川営業所 〒555-0013 西淀川区千舟1丁目2-25 Tel 06-6477-5272 Fax 06-6477-5150

・堺営業所 〒591-8022 大阪府堺市北区金岡町2459-1 Tel 072-240-1147 Fax 072-240-1148

※もりたん通信のバックナンバーは、当社HPの“ニュース”のところでご覧いただけます！※

