

もりたん通信~第48号~

本社 〒537-0001 東成区深江北 3 丁目 6-25 Tel 06-6978-3241 Fax 06-6978-3243

■■■この「もりたん通信」は、私たちと何かのご縁があった方にのみ、差し上げております。■■■

◆20代のときに出会った上司を思い出し・・・◆

こんにちは!お世話になります。太平洋建材代表の福井盛太です。 もりたん通信第48号をお送りいたします。よろしくお願いいたします。

さて、あしたのチームという会社による新たな人事評価制度を、昨年の7月1日に正式導入。実際に運用が始まり、四半期ごとに評価をするその初めての会議が先日、あしたのチームのスタッフの方も交えて、当社のリーダーを集めて行われたのですが、ひとつ気になったことがありました。

あるリーダーが、自分の部下について、こんなことを発言したのです。彼は もうじゅうぶん頑張っていて忙しすぎます。時間が無いからこの目標達成は難しいと思いますと。

その発言を聞いた私は、自分が20代のときに出会ったとある上司のことを思い出しました。その会社に入社したのはバブル終盤。めちゃくちゃ忙しく、帰るのは夜10時、11時。家に帰れず、カプセルホテルに寝泊まりすることもありました。そのとき私は、上司に伝えました。「あーだ、こーだで忙しいので無理です」と。すると、その上司は「できない理由を考えている暇があったら、できる方法を考えよう」と言ったのです。続けて「君の仕事を全部ノートに書き出してみなさい」と、棚卸しをするよう言われたのです。ただでさえ忙しいのにかんべんしてくれ!と思ったのですが、上司命令。大学ノート2冊分、業務の棚卸しをしました。すると、そこからその上司が、膝を突き合わせ、時間をかけてアドバイスしてくれたのです。そして、その通りにやってみると、なんと数ヶ月後には、ほぼ定時で帰れるようになっていたのです。ようは無駄がたくさんあったのです。

その後、余裕ができたところに少し難しい仕事が与えられ、また忙しくなっては棚卸しをし、アドバイスを受けてを繰り返していきました。3年が経って振り返り、3年前なんであんなことで忙しかったんだろうと、笑い話になっていました。これが成長というものだと思うのです。



上司の仕事は部下をかばって成長を止めるのではなく、膝を突き合わせてアドバイスを送り、部下を成長させることです。あのときの上司について、当時は、うっとうしいなぁと思ってしまいましたが、今では本当に感謝しています。

大好きなニトリで買ってきました!(西淀川営業所・松下真司)

こんにちは、松下真司です。先日、大好きなニトリに行ってきました。理由は、古くなってきた敷布団と敷マットを買うことです。店内を見てまわると種類も色々あり値段に応じた商品があり、中位の商品(Nウォームシリーズ)を購入しました。その日に早速使用してみると、すごく弾力のあるマットと暖かい敷きマットで、すごく快適に寝れました。毎日のことだけにある程度、自分のこだわりで買える範囲内で購入しました。すごく気にいっております。次は、まくらかな?!と楽しみです。



-4℃の山頂で・・・ (本社・上村元亮)

こんにちは、上村元亮です。1月末に雪山登山に行ってきました。三峰山という樹氷が有名な山に車で向かいましたが、大雪で車では近づくこともできず、急遽、葛城山に変更。葛城山も山の中は雪が積もっていて、雪山登山になりました。登っている間は全く寒くないのですが、山頂に着くとー4°Cで風も強く、めちゃくちゃ寒くて、特に手が死ぬほど冷たくて動かなくなり、カップラーメンのフタをめくるのも一苦労でした。そんな非日常体験を、みんなで共有出来るのも山登りの良い所だなと改めて思いました。

次は何が壊れてしまうのか・・・(西営業所・千田雅之)

こんにちは、千田雅之です。先日、家のプリンターが壊れ、近所のヤマダ電機に買い替えに行きました。翌日、今度は充電シェイバーが動かなくなり、再びヤマダ電機へ。その晩、今度は10年以上使っていたアイロンが止まり、またまたヤマダ電機へ。普段、めったに行く事の無くなっていた電気屋さんに3日続けていく事になり、しかも予想外の出費・・・。家電の買い替えの時期に突入してしまったかもしれませんが、次は何が壊れるのかビクビクしています。

いつかは本場スコットランドへ!(本社・京谷貴朗)

こんにちは、京谷貴朗(たかお)です。前回に書いた宗右衛門町のバーに連れて行ってもらいました。そこのオーナーさんは、毎年スコットランドまで買付けに行っているとのことで、ほぼ全ての蒸留所に行ったことがあるそうです。蒸留所でしか買えない限定物をあれこれと頂きながら、スコットランドの写真や体験談を色々と教えてもらいました。お酒も美味しく、居心地の良い素敵なバーでした。そして、いつか本場に行ってみたい!という思いが、どんどんと募ってしまいました。

傷を舐め合い、深夜のラーメン店へ・・・(本社・細川直昭)

こんにちは、細川直昭です。先日、高校時代の同級生の結婚式に行ってきました。もういい年なので、その友達も2回目の結婚式。顔ぶれもいつものメンツで集まったのですが、やはりみんな、適度に髪は薄くなり、中年太りが進行していました。私は今年に入りダイエットを頑張っているのですが、やはり、みんな同じ状況だと安心するものですね。お互いの傷を舐め合い、深夜のラーメンまで行ってしまいました・・・。早くもダイエット挫折しそうです!

■本通信をご希望されない方は、大変お手数ですがお名前を書いてそのままFAXしてくださいますようお願い致します■

【発行者プロフィール】

太平洋建材株式会社 代表取締役社長 福井 盛太 (ふくい もりた)

◆生年月日:昭和46年3月29日 ◆出身地:京都府 ◆趣味:下手くそなゴルフ 【発行元】

太平洋建材株式会社

- •本社 〒537-0001 東成区深江北 3 丁目 6-25 Tel 06-6978-3241 Fax 06-6978-3243
- ·西淀川営業所 〒555-0013 西淀川区千舟1丁目2-25 Tel 06-6477-5272 Fax 06-6477-5150
- ·堺営業所 〒591-8022 大阪府堺市北区金岡町 2459-1 Tel 072-240-1147 Fax 072-240-1148

※もりたん通信のバックナンバーは、当社HPの"ニュース"のところでご覧いただけます!※