



もいたん通信

~第75号~
令和3年6月

本社 〒537-0001 東成区深江北3丁目6-25 Tel 06-6978-3241 Fax 06-6978-3243

■■■この「もいたん通信」は、私たちと何かのご縁があった方にのみ、差し上げております。■■■

◆座学をやめて架台を作って学んでいます◆

こんにちは！お世話になります。太平洋建材代表の福井盛太です。
もいたん通信第75号をお送りいたします。よろしくお願いいたします。

さて、社員が建材の商品知識を身に付けるために、数年前から月に1~2回、定期的に勉強会を実施してきました。ただ、座学だったからか全く身に付かず、やり方を変えようと思いました。かつて、私自身がメーカーにいたとき、座学が苦手だった私は当時の上司に相談し、座学ではなく、現場研修をさせてもらい、そこで商品知識を身に付けました。



そのことを思い出し、社員たちに架台を作らせました。架台を作って、実際に自分の手で建材を切ったり貼ったりして、天井はどういうふうに吊られているのか、壁はどういうふうに立っているのかを身に付けなさいと指示を出しました。それが3月末のことです。

その指示を40代前半の3人の若手リーダーに出したのですが、私もびっくりするくらいのスピードで対応してくれました。指示を出した2日後には架台が完成。3日後には第1回目の研修を実施していたのです。実は、これまで太平洋建材は、新しいことを指示しても、できない理由と言いつけばかりの風潮がありました。それが今回、若手リーダーに指示したところ、これまでにないスピード対応で、私は、会社の社風、その風向きが変わったのだと、とても嬉しく思いました。

そして、実際に架台を作ってやっていると、来店したお客様から声を掛けられ教えてくださることもあり、座学とは比べものにならないくらいのスピードで、知識が身に付いています。

ちなみに、私たちの会社の10年後のビジョンは「建材販売会社として業界を深く理解し お客様・メーカー様に信頼され 一番に選ばれるスペシャリスト集団となる」です。「メーカー様に信頼され」ともありますが、それは商品の改善点にもどんどん気づき、職人さん、お客様と共有し、そして、メーカーさんにしっかり提案できるようになるということです。

頼りになる40代前半の若手リーダーを中心に、これからもスピード感をもって様々な取り組みをしていけたらと思っています。



三国志もいよいよ終盤です！（本社・上村元亮）

こんにちは、上村元亮です。年明けから読んでいた三国志もいよいよ終盤。劉備玄德の蜀を応援しながら読み、破竹の勢いで魏、呉と戦いながら領土を拡大していく様子は非常におもしろく、すいすい読み進みました。しかし、終盤に入ると、史実なので仕方ないのですが、思い入れのある登場人物達が年齢を重ね、敵に討たれ病に倒れ、皆いなくなってしまう。まさに盛者必衰の寂しさですが、最後まで見届けたいと思います。ちなみに自分の目も着実に衰えてきております。



